

「買いませ! 売れ筋商品発掘市」とは

買い手企業が会場のブースで待機し、売り手企業がブースを訪問し商品をPRする「売り込み型」の商談会。

買いませ! 売れ筋商品発掘市 の商談について

1商談は^{最長}15分

売り手企業

(中小製造業・卸売業など)

営業・製造担当者が
自社商品をバイヤーに
直接売り込む



買い手企業

(大手流通業・海外企業)

バイヤーが
ブースで待機し
商談に応じる

売り手企業は商談したい買い手企業のブースを訪問して、自社商品を直接売り込みます。商談は**先着順**で、商談が終われば他のブースに移動し、新たな商談を行うことができます。

参加のメリット

売り手企業

大手流通業・海外企業への
販路開拓・拡大のチャンスが得られる

- アポイントが取りにくい大手流通業のバイヤーに1日で複数社、直接売り込むことができる!
- 参加者1人当たり、平均5社の有力バイヤーと商談できる! 多い人では10社以上と商談!
- 百貨店、スーパー、通販、生協等のバイヤーとの商談を通じて、ニーズや商品トレンド、自社商品の改善点等、今後の商品開発に役立つ情報を得ることができる!
- ブース設営の必要がなく、参加費のみで多くの有力バイヤーと商談することができる!
- 海外企業ブースも日本語で商談ができ、日本商品の人気が高まっている海外市場へ販路拡大の機会を得ることができる!

買い手企業

1日で効率的に全国各地の企業と商談できる

- 大阪商工会議所が有する全国のネットワークや、機関紙でのPR、8万通を超えるDM等を活用し、全国47都道府県から参加企業を募集!
- ブースに待機するバイヤー1人当たり、1日で20社程度と商談できる!
- 事業運営等は、全て大阪商工会議所が行うので、手間とコストがかからない!
- 事前に仕入希望商品情報や取引条件等を売り手企業に公開するので、ミスマッチが少ない!

輸出に関する総合相談ブース(関西・食・輸出推進事業協同組合)を設置します

中小企業の輸出に関する総合相談ブースでは「関西・食・輸出推進事業協同組合」の担当者が

- 「関西・食・輸出推進事業協同組合」を利用した際の様々なメリット
- 面倒な輸出書類や諸手続きなど当組合で代行し、皆様の商品を海外へお届けする仕組み
- 現在組合で行っている様々な海外イベント

等、輸出に関する様々なご相談を承ります。ぜひ、この機会にご活用ください!