日本政策金融公庫 国民生活事業 × B-nest 静岡市産学交流センター

コロナ禍に負けない 店づくりと顧客づくり

参加費 無　料

先着 50 名

日時 11/12（木） 14:00-15:15

聴講方法 オンライン形式
※パソコン、スマホ、タブレット等を使って聴講してください。

対象者 生活衛生関係営業（飲食業・美容業等）を営む方で、コロナ禍での売上及び収益改善に困っている方におすすめの内容です。

セミナー内容
- お店の今の取り組みを発信しよう
- 売上を増やす新サービスを考えよう
- 危機的事態のために備えておくべきこと
- お店を応援してくれるファンを増やそう

お申込 静岡市産学交流センターのホームページからお申込ください。ＦＡＸでお申込みの場合は、下記の受講申込書に必要事項をご記入の上、お送りください。またＥメールでのお申込みの場合は、件名を「コロナ禍に負けない店づくりと顧客づくりセミナー申込み」とし、下記受講申込書の項目を記載してお送りください。
※参加方法は、講座開催１週間前にＥメールでお知らせいたします。

講師 中村　佳織　氏
株式会社リフェイス　代表取締役

<講師プロフィール>
- 関西学院大学文学部卒業後、株式会社ＣＤＧ入社、セールスプロモーションの企画営業職、営業部次長職、マーケティング部次長職を経て、2010 年中小企業診断士資格取得
- プロモーション、接客販売、営業等売上アップにつながる改善強化支援を専門とし、年間約 150 本のセミナーや研修を行っている。また、中小機構や関西の産業活性化センター、商工会議所等複数の中小企業支援機関において経営アドバイザーを務めている。

受講申込書　静岡市産学交流センター　TEL：054-275-1655 FAX:054-275-1656 E-mail:info@b-nest.jp

（フリガナ） ご氏名	 （男・女）	会社名／屋号	
電話番号		メールアドレス	

※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。
※ご記入いただきましたお客様の情報は、次の利用目的のみに使用させていただきます。
①本セミナーの実施、運営　②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供

二次元コードからもお申込が可能です→

共催：日本政策金融公庫静岡支店　B-nest　静岡市産学交流センター